

## Affärsplanen

Innan man kan starta ett företag måste man göra en affärsplan på hur man har tänkt lägga upp verksamheten. Denna har man dels för att själv få en bild av hur verksamheten skall bedrivas och om affärsidén kan tänkas vara lönsam. Den är också bra att ha då man är ute och söker finansierare eller då man skall visa upp sitt tilltänkta företag för blivande kunder.

Er uppgift är att skriva en affärsplan som skall locka finansierare till ert företag.

### Begrepp som skall vara med:

- Affärsidé
- Produkt
- Kund och marknad
- Ditt nätverk
- Marknadsföring och försäljning
- Konkurrenter
- Företagsform
- Lokal och utrustning
- Kompetens och personliga kvalifikationer
- Budget
- Pris på produkten
- Styrkor, svagheter och möjligheter
- Namn på företaget

Vi kommer att gå igenom en del av dessa begrepp på lektionerna men ni har självklart också nätet till er hjälp.

Här är några tips om sidor som ni vid behov kan titta på.

- ❖ [www.bolagsverket.se](http://www.bolagsverket.se)
- ❖ [www.almi.se](http://www.almi.se)
- ❖ [www.verksamt.se](http://www.verksamt.se)

*Affärsplanen skall lämnas in till mig via Itslearning*

### Kunskapskrav:

#### **E**

Du gör en affärsplan med hjälp av begreppen, man får en översiktlig bild av hur företaget skall fungera. Ger enkla motiveringar till hur företaget ska drivas.

#### **C**

Du argumenterar för din affärsidé och ger en utförlig affärsplan där du visar att du har tagit till dig det vi har gått igenom på lektionerna. Ger utförliga motiveringar till hur företaget ska drivas.

#### **A**

Du har en utförlig och nyanserad affärsplan där du visar på stort engagemang för din idé och presenterar ett så väl genomarbetat material att finansieraren känner att han tryggt kan investera i ditt företag. Ger utförliga och nyanserade motiveringar till hur företaget ska drivas.